

ETÜ Kristal Girişimcilik Merkezi

TÜBİTAK 1812 BİGG Girişimci Eğitimi

(02.07.2024-05.07.2024/Online Platform)

ETÜ Kristal Girişimcilik Merkezi yürütücülüğünde sürdürülen, Sistem Global Danışmanlık A.Ş. ve ATA Teknokent A.Ş.'nin de ortak olduğu TÜBİTAK 1812 Yatırım Destekli Girişimcilik Programı (BİGG) 2024/2 çağrısı kapsamında ön elemeyi geçen girişimcilere (47 girişimci) girişimcilik süreçlerinde önlerine çıkabilecek engelleri ortadan kaldıracak aşağıdaki eğitimler verilmiştir. Eğitimlerin içeriği, eğitmenlerin bilgileri ve takvimi aşağıdaki tabloda verilmiştir.

| Eğitim | Eğitmen | Gün | Saat |
|------------------------------|----------------------|-----------|---------------|
| İş Modeli | Zuhal Kardeşler | 2.07.2024 | 10:00 - 12:00 |
| Şirket Kuruluşu | Sertaç Karacaferoğlu | 5.07.2024 | 10:00 - 12:00 |
| Fikri Mülkiyet Hakları | Sertaç Karacaferoğlu | 5.07.2024 | 13:00 - 15:00 |
| Yeni Ürün ve Pazarlama | Recep Değirmenci | 4.07.2024 | 10:00 - 12:00 |
| Pazara Giriş Teknikleri | Hazal Bedir | 4.07.2024 | 14:00 - 16:00 |
| Finansmana Erişim Teknikleri | Semiramis Kulak | 3.07.2024 | 14:00 - 16:00 |
| Etik Kurul Süreçleri | Emine Saraç | 5.07.2024 | 15:00 - 17:00 |

The screenshot shows a Zoom meeting interface. At the top, there are several video thumbnails of participants. Below them, a PowerPoint slide is displayed. The slide has an orange header with the text 'AGY 112 – İş Planı – PAZAR FIRSATI'. The main content of the slide is under the heading '1.5. Rekabet Durumu' and lists the following bullet points:

- Ulusal ve uluslararası rakiplerim kimler?
- Rakiplerimin iş fikrime göre avantajları ve dezavantajları neler?
- Geneide tekel mi , irili ufaklı çok rakip mi var?
- Benim rakiplerime göre üstünlüklerim neler olacak?
- Onlarla nasıl rekabet edeceğim?
- Rekabet edebilmek için iş birliği, çözüm ortaklığı vb gibi stratejilerim var mı?